



Minister Finansów i Gospodarki

Warszawa, 29 maja 2026 roku

Sprawa: Interpelacja nr 16507 w sprawie poziomu inwestycji w gospodarce
Polski oraz ich struktury, Poseł Olga Ewa Semeniuk-Patkowska
Znak sprawy: PM2.054.2.2026
Kontakt: Kancelaria MF
tel.: +48 22 694 55 55
e-mail: kancelaria@mf.gov.pl

Włodzimierz Czarzasty
Marszałek Sejmu Rzeczypospolitej Polskiej

Szanowny Panie Marszałku,

odpowiadając na interpelację nr 16507 Pani poseł Olgi Ewy Semeniuk-Patkowskiej w sprawie poziomu inwestycji w gospodarce Polski oraz ich struktury, uprzejmie przekazuję poniższe wyjaśnienia. Informuję przy tym, że odpowiedź na interpelację przygotowana została przez Ministerstwo Finansów we współpracy z Ministerstwem Rozwoju i Technologii.

Odnosząc się do pytań dotyczących danych statystycznych na temat nakładów inwestycyjnych w gospodarce, w tym ich dynamiki i struktury przekazuję poniższe informacje.

Stopa inwestycji w Polsce (liczona jako relacja nakładów brutto na środki trwałe do PKB w cenach bieżących) w 2023 r. wyniosła 17,9%, w 2024 r. 17,2% a w 2025 r. 17,1%. Zgodnie z prognozą zawartą w *Wieloletnich założeniach makroekonomicznych na lata 2026-2030*, przyjętymi przez Radę Ministrów pod koniec kwietnia br., inwestycje w Polsce w 2026 r. mają stanowić 17,5% PKB.

Stopa inwestycji w Polsce w 2025 r. była niższa od średniej dla UE (odpowiednio 17,1% i 21,3%). Niższą niż w Polsce stopę inwestycji zanotowano w przypadku Luksemburga (15,0%) i Grecji (16,9%).

Obecnie największe inwestycje w Polsce generowane są przez sektory związane z transformacją energetyczną, rozbudową infrastruktury transportowej oraz przetwórstwem przemysłowym. Łączna wartość kluczowych inwestycji w Polsce systematycznie rośnie, napędzana zarówno kapitałem krajowym, jak i bezpośrednimi inwestycjami zagranicznymi. Zgodnie z danymi dostępnymi na

Eurostatie, największe inwestycje generowane są w Polsce przez następujące sekcje PKD: Przetwórstwo przemysłowe (sekcja C), Transport i magazynowanie (sekcja H) oraz Obsługę rynku nieruchomości (sekcja L). W 2023 r. (dane za lata 2024-2025 nie są jeszcze w pełni dostępne) inwestycje w tych sektorach stanowiły odpowiednio 19,9%, 15,6% i 14,0% inwestycji ogółem, tj. łącznie odpowiadały one za blisko 50% inwestycji ogółem. Relatywnie duży udział miały też inwestycje w Handlu i naprawach (sekcja G) oraz Wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz (sekcja D) – w 2023 r. było to odpowiednio 7,5% i 5,7%.

Dane o inwestycjach w podziale na sektory instytucjonalne (metodologia rachunków narodowych) udostępniane są przez Eurostat, jak i Główny Urząd Statystyczny (GUS) tylko w cenach bieżących. Inwestycje publiczne w tym ujęciu rozumiane są jako nakłady brutto na środki trwałe w sektorze instytucji rządowych i samorządowych (sektor GG), natomiast inwestycje prywatne – jako nakłady brutto na środki trwałe poza sektorem GG. W 2025 r. inwestycje poza sektorem GG stanowiły 69,6% inwestycji ogółem. Realne tempo wzrostu inwestycji w podziale na sektory można otrzymać przyjmując założenie, że deflatory inwestycji w sektorze GG i poza GG są takie same i równe deflatorowi inwestycji ogółem. Realne tempo wzrostu inwestycji w podziale na sektor GG i poza GG w latach 2021-2026 przedstawia poniższa tablica.

Inwestycje (% , r/r, cs)	2021	2022	2023	2024	2025	2026*
ogółem	1,5	1,7	12,7	0,4	4,4	6,0
GG	1,8	-3,5	40,8	-1,6	13,7	6,1
poza GG	1,4	3,4	4,4	1,3	0,8	6,0

* prognoza, zgodnie z *Wieloletnimi założeniami makroekonomicznymi na lata 2026-2030*

Odpowiadając na kwestie dotyczące wpływu inwestycji na tempo wzrostu gospodarczego Polski przekazuję następujące wyjaśnienia.

Inwestycje są motorem wzrostu gospodarczego, ponieważ zwiększają potencjał produkcyjny (kapitał), innowacyjność oraz wydajność pracy, bezpośrednio podnosząc PKB. Inwestycje w środki trwałe i technologie sprawiają, że gospodarka może wytwarzać więcej dóbr i usług, co przekłada się na wzrost gospodarczy w długim okresie. W 2025 r. realny wzrost inwestycji wyniósł 4,4%, w tym silnie rosły inwestycje w maszyny i urządzenia (o 9,1%) i środki transportu (o blisko 1/3). Łączny wpływ inwestycji na wzrost PKB (tj. wkład tej kategorii we wzrost realnego PKB) wyniósł 0,8 punktu procentowego. Inwestycje odpowiadały więc za około jedną piątą wzrostu PKB wygenerowanego w polskiej gospodarce w 2025 r, wynoszącego 3,6%.

Zgodnie z *Wieloletnimi założeniami makroekonomicznymi na lata 2026-2030* w bieżącym i przyszłym roku przewidywane jest przyspieszenie realnego tempa wzrostu inwestycji ogółem, które wyniesie odpowiednio 6,0% i 7,0%. Na wzrost inwestycji będzie wpływać m.in. realizacja projektów inwestycyjnych finansowanych z KPO (w 2026 r. przypada największa alokacja środków dla Polski), wydatkowanie środków z unijnej perspektywy finansowej na lata 2021-2027, dostawy sprzętu militarnego oraz realizacja kluczowych inwestycji publicznych i prywatnych, takich jak Port Polska czy Polska Elektrownia Jądrowa. Inwestycje

będą dodatkowo stymulowane przez niższy koszt kapitału po obniżkach stóp procentowych, które miały miejsce w latach 2025-2026. W efekcie ww. czynników stopa inwestycji w relacji do PKB wzrośnie z 17,2% w 2024 r. do 18,1% w 2027 r.

Wzrost gospodarczy w długim okresie można opisać za pomocą PKB potencjalnego, czyli najwyższej możliwej produkcji optymalnie wykorzystującej dostępne w danym kraju czynniki produkcji (zasób pracy, kapitał fizyczny, technologie), niegenerującej presji inflacyjnej. Zgodnie z szacunkami Ministerstwa Finansów, wzrost potencjalny w najbliższych latach będzie bliski 3% i ponad połowa tego wzrostu będzie wynikała z akumulacji kapitału fizycznego (a więc z przyrostu inwestycji).

Zwracam uwagę, że na bieżąco monitorowane są też uwarunkowania wpływające na aktywność inwestycyjną sektora prywatnego. W procesie tym identyfikowane są czynniki o charakterze koniunkturalnym oraz strukturalnym, takie jak pozycja w cyklu koniunkturalnym, koszt kapitału, dostępność siły roboczej, oczekiwania odnośnie dynamiki aktywności gospodarczej w kolejnych latach, itp.

Działania rządu z jednej strony polegają na tworzeniu odpowiednich warunków sprzyjających aktywności inwestycyjnej, z drugiej na usuwaniu barier ograniczających tę aktywność. W szczególności podejmowane są aktywne działania nakierowane na wzmacnianie atrakcyjności inwestycyjnej kraju, m.in. poprzez systematyczne doskonalenie instrumentów wsparcia oraz dostosowywanie otoczenia regulacyjnego do potrzeb nowoczesnej gospodarki. Ich celem jest niwelowanie potencjalnych utrudnień oraz tworzenie optymalnych warunków do tego, aby Polska pozostawała konkurencyjną lokalizacją dla zaawansowanych projektów technologicznych, opartych na wysokich kompetencjach i innowacyjności.

Poziom aktywności inwestycyjnej sektora prywatnego jest kształtowany przez splot różnorodnych czynników, których oddziaływanie różni się w zależności od specyfiki branży oraz skali prowadzonej działalności. Kluczowe znaczenie dla decyzji rozwojowych przedsiębiorstw mają szeroko rozumiane uwarunkowania otoczenia gospodarczego oraz stabilność warunków prowadzenia biznesu, które wpływają na ocenę ryzyka i przewidywalność zwrotu z nakładów kapitałowych.

Krajowe podmioty funkcjonują w środowisku wymagającym dużej elastyczności, szczególnie w zakresie adaptacji do kosztów operacyjnych oraz zmieniającej się dynamiki popytu rynkowego. Istotnym aspektem pozostaje też specyfika struktury finansowania – zauważalna jest silna korelacja między dynamiką inwestycji a zasobami własnymi przedsiębiorstw, co przy określonej charakterystyce rynku finansowego determinuje długofalowe podejście do strategii wzrostu. W tym kontekście, optymalizacja procesów rozwojowych oraz budowanie odporności na wahania zewnętrzne stanowią jedne z głównych kierunków dążeń zarządczych, mających na celu zapewnienie trwałej konkurencyjności na tle średniej unijnej.

Odpowiadając na kwestie dotyczące działań mających na celu zwiększenie poziomu inwestycji w gospodarce informuję, że na bieżąco analizujemy wskaźniki makroekonomiczne i podejmujemy wieloaspektowe działania ukierunkowane na budowanie stabilnego otoczenia dla wzrostu gospodarczego. Priorytetem pozostaje tworzenie sprzyjających warunków do zwiększania dynamiki inwestycji, zarówno

w sektorze publicznym, jak i prywatnym. W ramach realizowanych strategii rządowych, planowane jest sukcesywne wzmacnianie potencjału inwestycyjnego kraju poprzez optymalne wykorzystanie dostępnych instrumentów wsparcia. Działania te mają na celu nie tylko stymulowanie wzrostu udziału inwestycji w PKB, ale przede wszystkim trwałe podniesienie konkurencyjności i innowacyjności polskiej gospodarki w perspektywie długofalowej.

Dla przedsiębiorców realizujących inwestycje w Polsce dostępne są liczne instrumenty wsparcia na wszystkich etapach inwestycji: od lokalizacji projektu poprzez jego utrzymanie i reinwestycje. Niebawem rozpoczną się prace legislacyjne nowelizacji ustawy z dnia 10 maja 2018 r. o wspieraniu nowych inwestycji, która pozwoli na poprawę warunków inwestycji w ramach Polskiej Strefy Inwestycji. Opracowywane są również nowe programy grantowe dla przedsiębiorców, które będą oferowały wsparcie na nową inwestycję (w tym również w ramach reinwestycji) dla przedsiębiorców realizujących inwestycje w kluczowych sektorach gospodarki. Powyższe działania pozwolą na zwiększenie atrakcyjności inwestycyjnej kraju, co zwiększy szanse Polski w ramach konkurencji o najbardziej pożądane projekty inwestycyjne.

Warto również dodać, że od 11 lipca 2025 r., w związku ze zmianą rozporządzenia w sprawie pomocy publicznej udzielanej niektórym przedsiębiorcom na realizację nowych inwestycji, możliwe jest udzielanie wsparcia w postaci zwolnienia z podatku dochodowego, na działalność polegającą na produkcji broni, amunicji i materiałów wybuchowych. W celu uzyskania wsparcia, przedsiębiorca musi spełnić kryterium ilościowe (minimalne nakłady, jakie musi ponieść) oraz kryteria jakościowe (dodatkowe warunki, jakie przedsiębiorca musi spełnić w okresie utrzymania inwestycji związane m.in. z pracownikami, badaniami i rozwojem, środowiskiem, itp.). Wielkość nakładów koniecznych do uzyskania wsparcia uzależniona jest od wielkości przedsiębiorcy i lokalizacji inwestycji (im wyższa stopa bezrobocia w powiecie, tym niższe nakłady przedsiębiorca musi ponieść). Ilość kryteriów jakościowych wymaganych do wydania decyzji o wsparciu uprawniającej skorzystania ze zwolnienia z podatku jest natomiast uzależniona od intensywności pomocy publicznej w regionie, w którym realizowana jest inwestycja (im wyższa intensywność, tym mniej kryteriów do spełnienia). Wysokość wsparcia wynosi od 15% nawet do 70% poniesionych kosztów kwalifikowanych i jest uzależniona od lokalizacji inwestycji i wielkości przedsiębiorstwa. Stwarza to nowe możliwości inwestycyjne dla firm zbrojeniowych.

Jednocześnie poprawa poziomu inwestycji w gospodarce jest jednym z celów Krajowego Planu Odbudowy i Zwiększania Odporności (KPO). Wśród realizowanych przez Ministerstwo Rozwoju i Technologii w ramach KPO inwestycji, należy wymienić trzy, które mają istotny wpływ na zwiększania poziomu inwestycji w polskiej gospodarce, tj.:

- Inwestycje w technologie i innowacje środowiskowe związane z gospodarką o obiegu zamkniętym (A2.2.1),
- Inwestycje w poprawę efektywności energetycznej wielorodzinnych budynków mieszkalnych (B1.1.5),
- Inwestycje w projekty mieszkaniowe (B3.%1).

W zakresie planowanych działań, rozwój systemu innowacji powinien skutkować wzrostem inwestycji w gospodarce. Publiczne wsparcie będzie w większym stopniu przeznaczane na kształtowanie ekosystemu dla innowacji, w tym tworzenie funduszy wysokiego ryzyka i akceleratorów innowacji oraz siatki dostępnych instrumentów finansowych. Większa uwaga zostanie skierowana także na rozwój kompetencji zespołów inwestycyjnych (działania w tym zakresie opisano w dalszej części priorytetu). Jednocześnie zostaną podjęte działania na rzecz zwiększenia roli sektora bankowego i finansowania dłużnego w dynamizowaniu dostępu do finansowania dla przedsiębiorstw – przez rozwój komercyjnych kredytów inwestycyjnych i współpracę z funduszami publiczno-privatnymi.

Zaplanowane kierunki działań:

1. Likwidacja luk w finansowaniu firm:
 - a. kontynuowanie publicznego wsparcia dla kształtowania się rynku *venture capital*,
 - b. rozwój programu *Innovate Poland*, będącego strategiczną inicjatywą mającą na celu uruchomienie kapitału rynkowego na szeroką skalę dla rozwoju innowacyjnych przedsiębiorstw. Program obejmuje m.in. finansowanie funduszy *Venture Capital*, *Private Equity* oraz *Private Debt*, co sprzyja zwiększeniu dostępności kapitału dla firm na różnych etapach rozwoju,
 - c. zwiększenie zaangażowania w publiczne gwarancje kredytów dla firm,
 - d. zwiększenie dostępności kapitału na ekspansję zagraniczną,
 - e. promowanie atrakcyjności GPW jako miejsca lokowania kapitału oraz pozyskiwania finansowania na rozwój firm,
 - f. zwiększenie elastyczności w zarządzaniu środkami funduszy emerytalnych.
2. Wdrożenie ułatwień regulacyjnych dla startupów oraz małych i średnich firm:
 - a. deregulacja i uproszczenie procedur administracyjnych,
 - b. piaskownice regulacyjne dla testowania innowacyjnych rozwiązań,
 - c. rozwijanie zamówień publicznych na innowacje.
3. Wzmocnienie transformacji cyfrowej przedsiębiorstw, w tym robotyzacji i automatyzacji:
 - a. opracowanie Programu Transformacji Cyfrowej Przedsiębiorstw,
 - b. utworzenie Funduszu Transformacji Cyfrowej i Przyjaznej dla Środowiska,
 - c. wprowadzenie instrumentu „Cyfrowy start dla biznesu”,
 - d. rozwój sieci Europejskich Hubów Innowacji Cyfrowych,
 - e. rozwój ekosystemu cyfrowych usług dla przedsiębiorstw,
 - f. opracowanie instrumentów na rzecz zmniejszania długu technologicznego w zakresie automatyzacji oraz robotyzacji przedsiębiorstw,

- g. cyfrowa transformacja przemysłu poprzez działania w zakresie Manufacturing-X i wykorzystania przestrzeni danych, a także rozwoju przyszłych koncepcji Przemysłu.
4. Wzmocnienie nauki jako fundamentu dla ekosystemu innowacji:
- a. wzmocnienie najlepszych uczelni badawczych,
 - b. maksymalizacja wykorzystania potencjału Sieci Badawczej Łukasiewicz,
 - c. zagwarantowanie minimalnego wskaźnika sukcesu w konkursach NCN,
 - d. wsparcie w pozyskiwaniu międzynarodowych grantów badawczych przez polskich naukowców oraz finansowanie przez NCN, NCBiR oraz inne instytucje najlepszych projektów nieskierowanych do finansowania w konkursach międzynarodowych,
 - e. zwiększenie zakresu funkcjonujących programów NAWA i NCN ukierunkowanych na przyciąganie zagranicznych naukowców, w tym Polaków pracujących na zagranicznych uczelniach,
 - f. uproszczenie procedur związanych z zakupem sprzętu do badań naukowych,
 - g. wsparcie rozwoju strategicznej infrastruktury badawczej w wymiarze krajowym i międzynarodowym.
5. Stworzenie bodźców stymulujących współpracę nauki i biznesu:
- a. utworzenie funduszy transferu technologii oraz wsparcie dla tworzenia startupów w jednostkach naukowych,
 - b. zwiększenie znaczenia komercjalizacji wyników badań naukowych i prac rozwojowych w ewaluacji jakości działalności naukowej,
 - c. utworzenie multidyscyplinarnych platform współpracy, inspirowanych wzorcami międzynarodowymi, które połączą uczelnie, startupy oraz MŚP i duże przedsiębiorstwa,
 - d. utworzenie z wykorzystaniem istniejącej infrastruktury lokalnych hubów innowacyjności, które będą integrować biznes, naukę, podmioty doradcze wspierające rozwój innowacyjności oraz administrację publiczną.
6. Weryfikacja podejścia w publicznym wsparciu dla wzrostu i innowacyjności firm:
- a. większa koncentracja na tworzeniu ekosystemu dla innowacji, a mniejsza na zastępowaniu rynku w wyborze innowacyjnych podmiotów i projektów,
 - b. zapewnienie wysokiej klasy specjalistów do oceny projektów współfinansowanych przez instytucje publiczne,
 - c. projektowanie elastycznych instrumentów oraz stała ewaluacja efektywności wydatkowania środków publicznych na wsparcie wzrostu firm i innowacyjności,
 - d. program rozwoju kompetencyjnego kadr administracji publicznej,

- e. dalszy rozwój Polskiej Strefy Inwestycji oraz Specjalnych Stref Ekonomicznych.
7. Wsparcie dla rozwoju kompetencji sprzyjających powstawaniu, skalowaniu i umiędzynarodawianiu firm:
 - a. stworzenie programu budowy i rozwoju nowoczesnych firm
 - b. utworzenie programów podnoszących kompetencje brokerów innowacji i centrów transferu, technologii w zakresie komercjalizacji technologii.
 8. Rozwój nowoczesnej dyplomacji gospodarczej:
 - a. koordynacja działań w zakresie promocji gospodarczej Polski,
 - b. konsekwentna budowa Marki Polskiej Gospodarki na rynkach zagranicznych,
 - c. polskie huby innowacji za granicą.

W obszarze podatkowym działania proinwestycyjne koncentrują się na wspieraniu reinwestowania zysków, innowacyjności, robotyzacji, ekspansji przedsiębiorstw oraz upraszczaniu rozliczeń. Służą temu m.in. estoński CIT, wybrane ulgi podatkowe, instrumenty Polskiej Strefy Inwestycji oraz projektowane uproszczenia w VAT. W tym kontekście należy wymienić przede wszystkim prace legislacyjne zmierzające do wprowadzenia w Polsce instytucji składu VAT (projekt ustawy o zmianie ustawy o podatku od towarów i usług oraz ustawy o zasadach ewidencji i identyfikacji podatników i płatników - UD314) oraz prace legislacyjne zmierzające do wprowadzenia ułatwień dotyczących rozliczania VAT w handlu międzynarodowym (projekt ustawy o zmianie ustawy o podatku od towarów i usług [UDER112]).

- Projekt ustawy UD314 przewiduje wprowadzenie instytucji tzw. składu VAT, stanowiącej uproszczenie rozliczenia i poboru VAT dla podmiotów prowadzących działalność w obszarze międzynarodowego obrotu towarowego. Jak wykazują doświadczenia szeregu państw członkowskich UE, procedura składu VAT może być jednym z rozwiązań, które uwzględnia się przy planowaniu inwestycji w danym kraju (skład VAT wprowadzono w około połowie państw członkowskich).
- Projekt ustawy UDER112 ma na celu wprowadzenie rozwiązań o charakterze deregulacyjnym, polegających m.in. na uelastycznieniu obowiązków dokumentacyjnych w przypadku eksportu towarów.

Do kluczowych rozwiązań wprowadzonych w ostatnim czasie w przepisach prawa podatkowego mających charakter proinwestycyjny i proinnowacyjny należy ponadto wymienić wprowadzenie:

- opodatkowania ryczałtem od dochodów spółek (tzw. estoński CIT), który pozwala na inwestowanie zysków w rozwój firm,
- ulg podatkowych, w szczególności ulgi: na działalność badawczo-rozwojową, na robotyzację, na prototyp, czy na ekspansję,
- preferencyjnej 5% stawki od dochodów z kwalifikowanych praw własności intelektualnej (IP Box)

- częściowego zwolnienia dochodów z podatku dochodowego od osób fizycznych (PIT) i podatku dochodowego od osób prawnych (CIT) przedsiębiorców prowadzących działalność na terenie specjalnych stref ekonomicznych, a obecnie Polskiej Strefy Inwestycji,
- rozwiązań służących podnoszeniu poziomu inwestycji w Polsce poprzez przyciąganie kapitału inwestycyjnego do Polski. W tym celu do porządku prawnego została wprowadzona polska spółka holdingowa (PSH), która pozwala na skorzystanie z dedykowanych zwolnień podatkowych. W ramach PSH, dywidendy otrzymywane przez polską spółkę holdingową od spółki zależnej są w całości zwolnione z CIT. Ponadto, zyski kapitałowe osiągnięte przez polską spółkę holdingową ze zbycia udziałów (akcji) spółki zależnej na rzecz podmiotu niepowiązanego są również zwolnione z CIT. Podstawowym celem wprowadzenia PSH było zapewnienie polskim przedsiębiorcom korzystnych warunków zakładania i kontroli grup holdingowych oraz stworzenie konkurencyjnego otoczenia podatkowego, które będzie sprzyjać powrotowi polskich przedsiębiorców z jurysdykcji zagranicznych. Dodatkowym celem było stworzenie dla inwestorów zagranicznych korzystnego środowiska do lokowania w Polsce spółek holdingowych (np. regionalnych), co powinno przełożyć się na wzrost kapitału obecnego w Polsce.
- preferencyjnych zasady amortyzacji budynków i budowli ulokowanych w gminach o wysokim bezrobociu. W ramach tego rozwiązania podatnicy będący mikro-, małymi lub średnimi przedsiębiorcami mają możliwość stosować indywidualne stawki amortyzacyjne dla środków trwałych, będących budynkami (lokalami) niemieszkalnymi i budowlami, jeśli inwestycja zostanie ulokowana na terenie gminy należącej do powiatu lub miasta na prawach powiatu, w których przeciętna stopa bezrobocia wynosi co najmniej 120% przeciętnej stopy bezrobocia w kraju. Niniejsza preferencja służy wspieraniu inwestycji w regionach o gorszej sytuacji gospodarczej oraz aktywizacji gospodarczej obszarów o trudnej sytuacji na rynku pracy, ograniczając bariery administracyjno-formalne w związku z podejmowaniem inwestycji regionalnych. Stosowna preferencja jest dedykowana zarówno dla podatników PIT oraz CIT.
- rozwiązań poprawiających warunki funkcjonowania przedsiębiorców poprzez m.in. doskonalenie otoczenia prawnego, w którym funkcjonują przedsiębiorcy. Przykładem działań poprawiających warunki funkcjonowania przedsiębiorców jest wprowadzona od 1 stycznia 2025 r. kasowa metoda rozliczeń w PIT. Jest to rozwiązanie adresowane do przedsiębiorców prowadzących działalność w niewielkich rozmiarach. Mogą z niej korzystać przedsiębiorcy, którzy w poprzednim roku osiągnęli przychody z samodzielnej działalności w wysokości nieprzekraczającej 1 mln zł. Kasowy PIT to fakultatywna forma rozliczeń polegająca na możliwości płacenia podatku PIT przez przedsiębiorcę dopiero po faktycznym otrzymaniu zapłaty za wydany towar lub wykonaną usługę (maksymalnie do 2 lat od dnia wystawienia faktury) oraz potrącaniu kosztów uzyskania przychodów po zapłaceniu za otrzymany towar lub wykonaną usługę. W celu umożliwienia stosowania kasowej metody rozliczeń w PIT szerszej grupie przedsiębiorców, od 1 stycznia 2026 r. obowiązuje wyższy limit warunkujący wybór tej metody. Obecnie wynosi on 2 mln zł.

Zwracam uwagę, że w raporcie Europejskiego Bank Inwestycyjnego wskazano, że wsparcie państwa trafia do znacznej części polskich firm korzystających z finansowania zewnętrznego. Około 42% przedsiębiorstw otrzymuje dotacje/subwencje bądź finansowanie bankowe na preferencyjnych warunkach, co przekracza średnią UE wynoszącą 37%. Wśród firm inwestujących 18% korzysta z różnych form wsparcia publicznego, co jest zbliżone do średniej unijnej (16%). Najczęściej wsparcie trafia do firm infrastrukturalnych (21% z nich otrzymuje dotacje, a 14% korzysta z finansowania bankowego na korzystnych warunkach).

Rośnie także rola krajowych i międzynarodowych instytucji rozwoju, które coraz skuteczniej mobilizują kapitał prywatny do współfinansowania inwestycji, szczególnie infrastrukturalnych, w tym energetycznych. Instytucje te tworzą również instrumenty wsparcia dla szybko rosnących przedsiębiorstw, obniżają ryzyko projektów inwestycyjnych oraz zwiększają ich wiarygodność. Angażują się ponadto bezpośrednio jako inwestorzy w fundusze *Private Equity* i *Venture Capital*. W te ramy wpisuje się program *Innovate Poland*, który poprzez zaangażowanie środków instytucji publicznych (PFR, BGK i EFI) oraz spółki Skarbu Państwa (PZU) ma na celu przyspieszenie rozwoju polskiego rynku inwestycji kapitałowych¹.

Z kolei raport *Barometr nastrojów na polskim rynku Venture Capital i Private Equity*² wskazuje na umiarkowany optymizm inwestorów. Łącznie 53,6% zarządzających funduszami VC i PE spodziewa się poprawy klimatu inwestycyjnego w 2026 r., a żaden z respondentów nie prognozuje znaczącego pogorszenia koniunktury. Nastroje na rynku krajowym są spójne z trendami obserwowanymi przez *European Investment Fund* w skali europejskiej. Polska pozostaje najbardziej atrakcyjnym rynkiem w regionie Europy Środkowo-Wschodniej i państw bałtyckich.

Realizacja ambitnych wyzwań, jakie stoją przed polską gospodarką wymaga zmobilizowania większych zasobów: ułatwienia dostępu do kapitału (w tym kapitału wysokiego ryzyka) oraz zminimalizowania niepewności związanej z inwestycjami. Rząd podejmuje inicjatywy, które mają prowadzić do rozbudowy rynku kapitałowego i większego zaangażowania środków prywatnych m.in. projekt Indywidualnych Kont Oszczędnościowych. Istotną rolę w zwiększaniu inwestycji odgrywa również Krajowy Plan Odbudowy. Inwestycje infrastrukturalne stanowią warunek dalszego rozwoju gospodarczego. Wśród największych beneficjentów dominują przedsiębiorstwa energetyczne i kolejowe.

Z wyrazami szacunku

Z upoważnienia Ministra Finansów i Gospodarki

Jurand Drop

podsekretarz stanu

w Ministerstwie Finansów

¹ https://www.bgk.pl/files/public/user_upload/20251209_Raport_o_inwestycjach.pdf

² <https://pfrventures.pl/arttykul/barometr-nastrojow-na-polskim-ryнку-vc-i-pe>