



Minister Funduszy i Polityki Regionalnej

Warszawa, data: 11 czerwca 2026 r.

znak sprawy: DIR-VIII.6711.34.2026.AS

Pan
Włodzimierz Czarzasty
Marszałek Sejmu RP

Dotyczy: odpowiedzi na interpelację numer 16974 Pana Posła Janusza
Cieszyńskiego w sprawie programu akceleracji „Startup Booster Poland Tech
Impact” w ramach FENG

Szanowny Panie Marszałku,

w odpowiedzi na interpelację w sprawie programu „Tech Impact”,
realizowanego w ramach działania 2.28 FENG „Startup Booster Poland”, MFIPR,
jako Instytucja Zarządzająca programem Fundusze Europejskie dla Nowoczesnej
Gospodarki 2021-2027 (dalej: FENG), przekazuję następujące informacje.

Ad 1.

Regulamin wyboru projektów dla naboru Tech Impact (2.28 FENG Startup
Booster Poland)¹ zawiera wzorcowe postanowienia właściwe dla naborów FENG,
w tym także dla poprzednich edycji programu Startup Booster Poland (działanie
2.28 FENG). Regulamin został zatwierdzony dnia 14 kwietnia br. przez Instytucję
Zarządzającą programem FENG.

Kryteria wyboru projektów, stanowiące załącznik nr 2 do ww. regulaminu,
przygotowane zostały przy uwzględnieniu generalnych postanowień właściwych
dla programów akceleracji realizowanych przez operatorów w ramach FENG.
Ich zasadnicza część jest tożsama z kryteriami dla poprzednich naborów działania
2.28 FENG, konsultowanych m.in. na spotkaniach grupy roboczej ds. wdrażania
programu FENG i służących wyborowi akceleratorów Smart UP (nabór ogłoszony

¹ Dostęp:

https://feng.parp.gov.pl/storage/grants/documents/1428/Regulamin_wyboru_projektow_Tech_Impact_17042026.pdf

dnia 24 maja 2023 r.), Scale Up Green (ogłoszony dnia 26 maja 2025 r.) i Startups Exchange (ogłoszony dnia 25 września 2025 r.).

Specyfika programu Tech Impact, polegająca na wsparciu startupów oferujących tzw. rozwiązania impactowe, powiązane z celami zrównoważonego rozwoju Agendy 2030 ONZ, odzwierciedlona została w odpowiednio zmodyfikowanych warunkach kryteriów.

Przedstawiciele Instytucji Pośredniczącej - realizatora działania - PARP w ramach bieżących obowiązków biorą udział w licznych spotkaniach ze środowiskiem podmiotów wspierających rozwój startupów. Prezentując aktualną ofertę wsparcia oraz planowane kierunki nowych instrumentów wsparcia regularnie uzyskują informacje o pożądanych zakresach i warunkach interwencji publicznych nakierowanych na skuteczny rozwój przedsiębiorczości technologicznej. Wśród takich spotkań w okresie bezpośrednio poprzedzającym przygotowanie projektów kryteriów naboru Tech Impact wymienić można te wielostronne, jak np. konferencję PACTT w Zielonej Górze (5-7.11.2025) czy kongres GREENPACT w Poznaniu (24-25.11.2025), a także bilateralne spotkania robocze z takimi organizacjami jak np. Fundacja Unsung Heroes (24.11.2025 r.) czy Simpact Ventures (27.11.2025 r.).

Projekt kryteriów przedłożono do akceptacji członkom Komitetu Monitorującego FENG dnia 11 marca 2026 r. Wśród członków Komitetu Monitorującego FENG są przedstawiciele organizacji przedsiębiorców (m.in. Pracodawcy Rzeczypospolitej Polskiej, Konfederacja „Lewiatan”, Business Centre Club, Związek Przedsiębiorców i Pracodawców, Federacja Przedsiębiorców Polskich) oraz innych pozarządowych organizacji szeroko rozumianego ekosystemu innowacji (m. in. Polskiej Izby Gospodarczej Zaawansowanych Technologii; Organizacji Pracodawców Usług IT – Software Development Association Poland; Porozumienia Akademickich Centrów Transferu Technologii czy Stowarzyszenia Organizatorów Ośrodków Innowacji i Przedsiębiorczości w Polsce).

Dokument ostatecznie przyjęty został uchwałą nr 99 Komitetu Monitorującego program Fundusze Europejskie dla Nowoczesnej Gospodarki 2021-2027 z dnia 9 kwietnia br.

Ad 2.

Struktura kosztowa projektu przewiduje, że co najmniej 70% środków dofinansowania projektu stanowi wsparcie na rzecz startupów (w formie pomocy de minimis). W projekcie o maksymalnej kwocie dofinansowania, czyli 20 mln zł, minimum 14 mln zł to kwota wsparcia startupów. Pozostała kwota może posłużyć sfinansowaniu kwalifikowanych kosztów operacyjnych wszystkich działań związanych z organizacją i przeprowadzeniem minimum trzech rund programu akceleracji, w tym:

- przygotowania kryteriów i procedur wyboru startupów;
- realizacji naboru startupów wraz z ich oceną (celem wyboru grantobiorców);
- zawierania umów o powierzenie grantu;
- udzielania pomocy de minimis na rzecz grantobiorców;
- rozliczania wydatków poniesionych przez grantobiorców;
- monitorowania i kontroli zadań realizowanych przez grantobiorców;
- odzyskiwania grantów w przypadku ich wykorzystania niezgodnie z umową o powierzenie grantu;
- przygotowania i realizacji działań promocyjno-informacyjnych projektu;
- wdrożenia działań upowszechniających wiedzę na temat rozwiązań pozytywnego wpływu wśród inwestorów.

W przypadku projektu o maksymalnej kwocie dofinansowania i okresie realizacji wynoszącym 30 miesięcy, budżet operacyjny operatora służący sfinansowaniu wskazanych wyżej działań (realizowanych przez zespół średnio 6-10 osób) to kwota nie wyższa, niż 200 tys. zł miesięcznie.

Nie ma przy tym mowy o „zatrzymaniu środków przez operatora” – dofinansowanie kosztów operacyjnych możliwe jest wyłącznie po poniesieniu i udokumentowaniu wydatków przez akcelerator, a zasadność i racjonalność wydatków podlega weryfikacji Instytucji Pośredniczącej.

Bezasadne jest porównywanie wartości łącznych kosztów operacyjnych 30 miesięcznego programu akceleracji o szerokim spektrum działań związanych m.in. z udzielaniem pomocy de minimis na rzecz ok. 30 grantobiorców do kwoty wsparcia dla pojedynczego startupu.

Identyczną strukturę kosztową przyjęto w programie ScaleUP Green (rozstrzygnięcie naboru dnia 19 grudnia 2025 r.) Minimum 70% środków dofinansowania stanowić powinno pomoc de minimis na rzecz startupów, co umożliwia sfinansowanie kosztów operacyjnych akceleratora w wysokości nie wyższej, niż 30% dofinansowania.

Ad 3.

Kwota na poziomie 150% przeciętnego wynagrodzenia w IV kwartale 2025 r. wg GUS (13 796,68 zł brutto) uwzględniona została w kryteriach wyboru projektów celem zapewnienia wspólnych ram finansowych wszystkich projektów.

Należy zaznaczyć, że podana w kryteriach kwota odnosi się do średniej kwoty wynagrodzenia dla grupy stanowisk wskazanych w kryteriach. Oznacza to, że dla części stanowisk z ww. grupy możliwe jest przyjęcie wyższego wynagrodzenia niż wskazana średnia, np. 200% wynagrodzenia wyliczonego przez GUS, co oznaczałoby kwotę przekraczającą 18 000 zł brutto miesięcznie.

Z powyższego wynika, że w przedmiotowym naborze ryzyko negatywnej selekcji kadr z powodu limitów wynagrodzeń nie występuje, ponieważ dostępne środki pozwalają zatrudnić osoby z pożądanym doświadczeniem operacyjnym. Należy zaznaczyć, że wszystkie koszty projektu, w tym koszty wynagrodzeń, weryfikowane są przez Komisję Oceny Projektów m.in. pod kątem ich niezbędności i racjonalności. Przyjęte stawki każdorazowo muszą być uzasadnione poprzez zakres zadań właściwy dla danego stanowiska, a także wymagane doświadczenie i kompetencje osób planowanych do zaangażowania w projekcie.

Ad 4.

Wzór umowy o dofinansowanie projektów programu Tech Impact zawiera generalne, wzorcowe postanowienia dla umowy o dofinansowanie projektów programu FENG. Dofinansowanie przekazywane operatorowi programu służy sfinansowaniu kwalifikowanych kosztów projektów (tj. kosztów wsparcia startupów oraz kosztów operacyjnych) i ma charakter dotacyjny, a nie inwestycyjny - wspiera bezzwrotnie kwalifikowane koszty projektu. Rozliczenia kosztów operacyjnych akceleratora uzależnione są od faktycznych postępów prac w projekcie - zgodnie z harmonogramem określonym we wniosku o dofinansowanie.

Transze przekazywane przez PARP na rzecz operatorów muszą zapewniać płynność finansową projektów, umożliwiając skuteczną i terminową realizację działań grantobiorców i samego operatora. Przekazywane środki muszą stwarzać warunki do właściwej realizacji projektu zgodnie z jego założeniami i umową o dofinansowanie projektu.

Uzależnienie finansowania ogólnych kosztów operacyjnych programu od biznesowych wyników poszczególnych startupów (w krótkim horyzoncie projektu) wyklucza lub poważnie ogranicza możliwość prowadzenia działań o niepewnych rezultatach, jak np. testowanie rozwiązań startupów, realizacja pilotażowych wdrożeń i podejmowanie biznesowych eksperymentów w relacjach z potencjalnymi odbiorcami technologii.

Wsparcie na rzecz startupów w kwocie do 400 tys. zł per startup przekazywane jest przez operatora na pokrycie kosztów działań startupów. Wypłaty operatora realizowane są na rzecz startupów w transzach, w relacji do osiągniętych przez dany startup kamieni milowych - zatem każdorazowo przy uwzględnieniu jakościowych postępów prac startupu (w zależności od założeń określonych w Indywidualnych Planach Akceleracji).

Ad 5.

Przyjęta w kryteriach metodyka oceny musi odnosić się do porównywalnych i weryfikowalnych aspektów – tak w kryteriach podmiotowych, jak i przedmiotowych związanych z wnioskowanym przedsięwzięciem.

Okoliczność nagrodzenia lub wyróżnienia startupu w konkursie startupowym zorganizowanym przez podmiot trzeci (warunek premiujący w kryterium rankingowym nr 1) stanowi obiektywną i weryfikowalną przesłankę potwierdzającą skuteczną współpracę wnioskodawcy z takim startupem.

Parametry takie jak rundy finansowania, liczba klientów, wskaźnik stopy zwrotu z inwestycji lub liczba exitów nie są parametrami dającymi możliwość obiektywnego porównania skuteczności niejednorodnych działań i doświadczeń poszczególnych akceleratorów, w szczególności tych nie realizujących funkcji stricte inwestycyjnych.

Przykładowo niewykonalne wydaje się określenie obiektywnego, rankingującego wymogu w zakresie oczekiwanej liczby klientów startupów, ponieważ w zależności od specyfiki poszczególnych branż, etapów rozwoju startupów oraz założonych horyzontów akceleracji wskaźnik sukcesu musiałby być określany każdorazowo na innym poziomie. Próby standaryzowania trudno porównywalnych aspektów dotyczących efektywności startupów wiązałyby się z krytycznymi ryzykami na etapie oceny i miałyby bardzo ograniczoną wartość dla wiarygodnego wnioskowania o jakości pracy potencjalnego operatora.

Należy przy tym zaznaczyć, że omawiane kryterium bada doświadczenie wnioskodawcy w realizacji programów akceleracji poprzez wymóg wykazania realizacji szeregu specyficznych działań. Najwyższa liczba punktów w kryterium możliwa jest do uzyskania tylko w przypadku spełnienia wszystkich warunków kryterium, a przywołana okoliczność jest tylko dodatkowym warunkiem premiującym.

Ad 6.

Wbrew tezie zawartej w pytaniu, opis kryterium nr 6: Zasoby i potencjał zaangażowanych partnerów określa wymogi jakościowe odnośnie do partnerów, w tym inwestorów krajowych i zagranicznych. W ramach kryterium oceniane jest m.in. czy zasoby i potencjał Partnerów służą zwiększeniu szans na szybki rozwój działalności startupów uczestniczących w programie akceleracji, a także czy zakres partnerstwa służy zwiększeniu atrakcyjności oferty Akceleratora w zakresie akceleracji działalności startupowej.

Ponadto w przypadku inwestorów zagranicznych wymogiem jest wykazanie co najmniej 2 zrealizowanych inwestycji kapitałowych w okresie 18 miesięcy poprzedzających dzień ogłoszenia naboru. Warunek dotyczący pozyskanego partnerstwa z Inwestorem zagranicznym jest tylko jednym z szeregu warunków, na podstawie których bada się potencjał pozyskanego partnerstwa.

Szczegółowe badanie rezultatów działań zagranicznego partnera inwestorskiego przesunąłoby ciężar oceny na porównywanie historycznej działalności zagranicznych inwestorów, co ma nikłe znaczenie w kontekście faktycznej funkcjonalności i celowości partnerstwa zawiązanego na rzecz badanego projektu. Spodziewana w ten sposób rywalizacja wnioskodawców na polu

historycznej efektywności jednego z partnerów prowadziłyby do wypaczenia oceny, kwestionując generalny cel kryterium dotyczący badania potencjału faktycznie nawiązanego partnerstwa i wartości oczekiwanej współpracy na rzecz projektu.

W odniesieniu do mentorów kryteria wyboru projektów wymagają, aby doświadczenie i kluczowe kompetencje tych osób były adekwatne dla przypisanych im zakresów obowiązków. Zatem stopień specjalizacji mentorów zgodnie z opisem kryterium powinien być dostosowany do przypisanych im zadań – w tym znajomości i doświadczeń sektora deep tech. Należy zaznaczyć, że w odniesieniu do każdego mentora wnioskodawca powinien potwierdzić:

- co najmniej 5-letnie doświadczenie zawodowe w obszarze współpracy ze startupami służącej rozwojowi ich działalności biznesowej,
- wyświadczenie usług o charakterze mentoringowym lub doradczym zlecane przez podmiot inny, niż Wnioskodawca, w co najmniej 2 programach akceleryacyjnych

Podkreślenia wymaga również fakt, że działalność mentorów stanowi jeden z elementów wsparcia startupów – konieczność uzyskania doradztwa technologicznego może być również zaadresowana poprzez adekwatne wydatkowanie grantu przez startup.

Ad 7.

Użyty przez PARP w komunikacji programu - artykuł z dnia 28 kwietnia br.² cytując, że „zaledwie 68 proc. startupów przetrwa swój pierwszy rok” pochodzi z Raportu o stanie sektora małych i średnich przedsiębiorstw w Polsce (2026) przygotowanego także przez PARP. Powyższy artykuł pokazuje szerszy kontekst dotyczący rozpoczynania i prowadzenia działalności gospodarczej w Polsce, wyzwania związane z podejmowaniem działalności startupowej oraz informuje ogólnie kto może zostać operatorem programu. Nie stanowi uzasadnienia programu i nie wskazuje szczegółowych wymogów dotyczących jego grupy docelowej.

Ad 8.

PFR Ventures pełni kluczową rolę w programie FENG jako podmiot odpowiedzialny za wdrażanie instrumentów kapitałowych, mających charakter stricte inwestycyjny. Warto również zaznaczyć, że PFR Ventures nie ma doświadczenia w realizacji programów akceleryacyjnych.

Programy PFR Ventures należy rozpatrywać jako uzupełniające i następcze – z punktu widzenia rozwoju biznesu - wobec działań PARP. W odniesieniu do przedsiębiorczości startupowej programy PARP oferują osobom fizycznym

² <https://www.parp.gov.pl/component/content/article/90484:ruszyl-nabor-na-operatorow-programu-startup-booster-poland-tech-impact> – dostęp: z dnia 26 maja br.

lub spółkom na etapie pre-seed / seed odpowiednio: programy mentoringowe, inkubacyjne lub akceleracyjne, realizowane przez operatorów i zapewniające dostęp do finansowania grantowego, wsparcia mentorów, inwestorów i środowiska korporacji celem realizacji pilotażowych wdrożeń.

Należy założyć, że część startupów, które skorzystają ze wsparcia w ramach programów akceleracyjnych, skorzysta w kolejnym etapie swojego rozwoju z finansowania kapitałowego dostępnego w programach zarządzanych przez PFR Ventures.

Z poważaniem

z up. Ministra

Jan Szyszko

Sekretarz Stanu

/podpisano elektronicznie/